

Anlageberater im Interview

Warum Honorarberatung?

Heiko Kolodzik ist Diplom-Betriebswirt, Anlageberater, Testamentsvollstrecker und angehender Stiftungsmanager (EBS). Seit 20 Jahren berät er hauptsächlich Ingenieure, Freiberufler und Selbständige. Seine Schwerpunkte liegen in der Wirtschaftsanalyse und im Vermögensmanagement.

Heiko Kolodzik zählt zu den „Top 5“-Beratern in Brandenburg – von Kunden bewertet auf [WhoFinance.de](#), [Deutschlands führendem Bewertungsportal für Finanzberater](#).

Für welche Kunden kommt ein Honorarberater vor allem in Frage?

Grundsätzlich kommt für jeden Verbraucher die Honorarberatung infrage. Jedoch ist Ehrlichkeit auf den Finanzmärkten nicht zum Nulltarif zu bekommen. Jeder, der sich ein Stundenhonorar von 200 Euro leisten kann, hat sicher ein Vielfaches von dem zu verlieren. Ich behaupte: Die Schäden in Milliardenhöhe bei den Anlegern wurden zu 99 Prozent durch falsche Vergütungswege, eben nicht durch Honorarberater verursacht.

Welche Vorteile hat ein Honorarberater für den Kunden?

Aus haftungsrechtlichen Gründen muss jeder Berater seine Arbeit mit größter Sorgfalt abliefern, unabhängig vom Vergütungsweg. Allerdings verschließen sich dem provisionsorientierten Berater und seinem Kunden bestimmte Dienstleistungen und Produkte. Eben genau die, die provisionsfrei auf dem Markt zu bekommen sind, welche häufig für den Kunden wesentlich wertvoller und rentabler sind als das dafür anfallende Honorar oder die alternativen provisionsbelasteten Produkte.



Der

Honorarberater kann sich die unbegrenzte Ehrlichkeit im Beratungsgespräch

leisten. Er kann sich zum Beispiel den Luxus leisten und seinem Kunden das provisions- und risikofreie Tagesgeldkonto empfehlen, wenn es die Märkte erfordern. Eine Empfehlung die heute vielen Anlegern im Nachhinein sicher viele 1000 Euro Wert gewesen wäre. Dieses System funktioniert natürlich nur, wenn beide Parteien achtsam und ehrlich miteinander umgehen. Die „Geiz ist geil“- Methode ist hier fehl am Platz. Wenn die Gesundheit auf dem Spiel steht, feilscht man doch auch nicht mit dem behandelnden Arzt.

Welche besonderen Qualifikationen braucht ein Honorarberater?


Das kommt auf seinen Tätigkeitsbereich an. Grundsätzlich sollte ein abgeschlossenes, artgerechtes Hochschulstudium gefordert werden. Gegen Berufserfahrung ist nichts einzuwenden, wenn die Berater die notwendigen Anforderungen erfüllen und ihr Handwerk tatsächlich auch verstehen, beherrschen und vor allem die Verantwortung ihrem Kunden gegenüber ernst nehmen. Der heutige Haftungsumfang in der täglichen Beratungspraxis wird jedoch zeitnah die Spreu vom Weizen trennen. Insofern ist aus Kundensicht bei der Beraterauswahl die Bonität des Beraters mit entscheidend.

[Berater finden](#) | [Berater bewerten](#) | In Kooperation mit **WhoFinance**

Thema Ort Beratertyp [Finden ▶](#)

[◀ Zurück zur Ergebnisliste](#) | [Anderen Berater suchen ▶](#)

Heiko Kolodzik [29 Kundenbewertungen](#)


 Kolodzik & Kollegen
Cottbus

Finanzberater, Finanzierungsvermittler,
Honorarberater, Vermögensverwalter,
Versicherungsmakler

[Kontakt zum Berater ▶](#)

[Berater bewerten ▶](#)
[Zum Berater-Profil ▶](#)

Erfahrungsberichte von Kunden

Alle (29), Altersvorsorge (20), Geld Parken / Sparen (13), Lebensversicherung (6), Vermögensanlage (25), Immobilienfinanzierung (4), Konto / Karten (1), Personenversicherung (1), Sachversicherung (1), Ganzheitliche Finanzplanung (10), Für Geschäftskunden (3)

★★★★★ **Sicherheit und Kompetenz**
 Vor 5 Jahren habe ich mich, nach vielen Negativberatungen durch Finanzdienstleister, für eine Zusammenarbeit mit Herrn Kolodzik entschieden. Die Vorgehensweise des Beraters und die Freundlichkeit zur mehr ...
 16.10.2009, Bewertet von Hasso S.

Altersvorsorge, Ganzheitliche Finanzplanung, Vermögensanlage

[Top-Berater: Heiko Kolodzik auf WhoFinance.de](#)

Warum gibt es nicht viel mehr Honorarberater?

Nicht erst seit dem Ausbruch der Finanzkrise werden die Berater öffentlich angegriffen und an den Pranger gestellt, nur teils zu Recht. Ich kenne viele Berater, die bemüht sind, ihren Job bestmöglich zu machen, aber von der Honorarberatung allein nicht leben können. Die Politik und Medien sollten zur Abwechslung auch mal den Verbraucher in die Pflicht nehmen und von ihm mehr Eigenverantwortung einfordern. Oder warum wendet sich die breite Masse nicht dem Honorarberater zu?

[beratersuche.guter-rat.de](http://www.guter-rat.de/beratersuche.guter-rat.de)

Erstellt /zuletzt aktualisiert: 19.05.2011

© 2011 Guter Rat.de